

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ УПРАВЛЕНИЯ
ИНСТИТУТ НОВОЙ ЭКОНОМИКИ

ИННОВАЦИОННАЯ
ОРИЕНТАЦИЯ
РОССИЙСКИХ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ
ИНСТИТУТОВ

Москва 2009 г.

Инновационная ориентация российских экономических институтов. Под ред. В.Е. Дементьева

Рецензенты:

Д.э.н., проф. М.В. Глазырин

Д.э.н. А.Ф. Мудрецов

Авторский коллектив:

С.Б. Авдашева – главы 11-14; Е.Е. Балашова – Глава 15; А.Е. Варшавский – главы 1, 4; Л.Е. Варшавский – глава 3; В.Е. Дементьев – главы 2, 5, 7, 8, 10, введение, заключение; Е.В. Устюжанина – главы 6, 9; Н.В. Суворов – глава 15; А.Е. Шаститко – главы 11-14

Об авторах:

С.Б. Авдашева – д.э.н., профессор Государственного университета – Высшей школы экономики;

Е.Е. Балашова – научный сотрудник Лаборатории прогнозирования динамики и структуры народного хозяйства ИНП РАН;

А.Е. Варшавский – д.э.н., зав. лабораторией ЦЭМИ РАН, профессор Института новой экономики ГУУ

Л.Е. Варшавский – д.э.н., гл. научный сотрудник ЦЭМИ РАН

В.Е. Дементьев – д.э.н., зав. лабораторией ЦЭМИ РАН, зам. директора Института новой экономики ГУУ

Н.В. Суворов – д.э.н., профессор, зав. лабораторией ИНП РАН

Е.В. Устюжанина – д.э.н., гл. научный сотрудник ЦЭМИ РАН, профессор Института новой экономики ГУУ

А.Е. Шаститко – д.э.н., профессор экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова, генеральный директор Фонда «Бюро экономического анализа»

Аннотация

В монографии излагаются институциональные ответы на вызовы инновационной конкуренции, с которыми сталкивается российская экономика. Показаны состояние ее инновационной сферы и неоднозначное влияние на эту сферу со стороны иностранного капитала. Рассмотрены проблемы, связанные с влиянием качества человеческого капитала на инновационную активность экономики. Анализируются существующие подходы к оценке влияния неравенства доходов на экономический рост. Представлены такие факторы активизации корпоративных инноваций как защита интеллектуальной собственности, внутренняя конфигурация фирм, объединение их в бизнес-группы. Показано, что в сложившейся ситуации госкорпорации являются средством решения стратегической задачи вхождения в число лидеров мировой экономики. На основе критического анализа правовой базы госкорпораций раскрыты ее слабые места, способные помешать раскрытию позитивного потенциала этих структур. Обобщен опыт использования основных инструментов конкурентной политики – включая применение антимонопольного законодательства, дерегулирования в отраслях естественных монополий и инструментов активной конкурентной политики. Особое внимание уделяется изменениям антимонопольного законодательства и проблемам, связанным с его применением в условиях перехода российской экономики на инновационный путь развития. Рассмотрены методические и инструментальные вопросы анализа динамики эффективности производства, ее связи с масштабами инновационной деятельности.

Монография представляет интерес для специалистов в сферах государственного регулирования экономики и инновационной конкуренции, преподавателей соответствующих экономических дисциплин, студентов старших курсов и аспирантов.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ

РАЗДЕЛ 1. ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

ГЛАВА 1. ИННОВАЦИОННАЯ СФЕРА РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ: ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ

- 1.1. Общие тенденции развития инновационной сферы в условиях глобализации
- 1.2. Факторы, влияющие на инновационную активность в России
- 1.3. Проблемы развития высоких технологий
- 1.4. Необходимость использования адекватных показателей при оценке результативности основных элементов национальной инновационной системы
- 1.5. Цели и возможные направления развития инновационной системы России

ГЛАВА 2. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ И ИННОВАЦИИ

- 2.1. Неоднозначное влияние иностранного капитала на экономику принимающей страны
- 2.2. Завышенные ожидания от иностранных инвестиций в российскую экономику
- 2.3. Слабая инновационная составляющая отечественных инвестиций в российскую экономику
- 2.4. Укрупнение российских компаний как фактор их инновационной активности
- 2.5. Государственное воздействие на инвестиционные процессы в условиях структурно-технологической неоднородности экономики
- 2.6. Государственно-частное партнерство в инвестиционном процессе

РАЗДЕЛ 2. ПОВЫШЕНИЕ РОЛИ СОЦИАЛЬНЫХ ФАКТОРОВ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

ГЛАВА 3. ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ КАЧЕСТВА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА НА ИННОВАЦИОННУЮ АКТИВНОСТЬ

- 3.1. Сравнительный анализ влияния показателей качества человеческого капитала на инновационную активность в отраслях и подотраслях промышленности
- 3.2. Сравнительный анализ влияния качества человеческого капитала и инновационной деятельности в регионах страны
- 3.3. Сравнительный анализ и моделирование влияния качества человеческого капитала на инновационную активность в развитых и новых индустриальных странах
- 3.4. Перспективы развития человеческого капитала в инновационной сфере России
- 3.5. Модели динамики численности специалистов высшей квалификации
- 3.6. Проблемы развития человеческого капитала для обеспечения инновационного роста России

ГЛАВА 4. ТОРМОЖЕНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРИ ЗНАЧИТЕЛЬНОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ НЕРАВЕНСТВЕ

- 4.1. Влияние неравенства доходов на экономический рост
- 4.2. Устойчивые тенденции роста неравенства доходов
 - 4.2.1. Мировые тенденции роста неравенства доходов
 - 4.2.2. Рост дифференциации доходов населения России
 - 4.2.3. Негативное влияние деформации шкалы ценностей
- 4.3. Негативные последствия значительного неравенства доходов
 - 4.3.1. Негативное влияние дифференциации доходов на распространение инноваций
 - 4.3.2. Политические последствия неравенства доходов
- 4.4. Учет эндогенных факторов роста неравенства доходов
 - 4.4.1. Существующие гипотезы объяснения роста неравенства доходов как результата повышения инновационной активности
 - 4.4.2. Ограниченность критерия оптимальности по Парето
 - 4.4.3. Учет в функциях полезности интересов более бедных групп населения
- 4.5. Замедление экономического роста при увеличении неравенства доходов
- 4.6. Проблемы меритократии (от неравенства варварского к неравенству разумному)
- 4.7. Развитие экономики должно быть подчинено целям более высокого порядка

РАЗДЕЛ 3. ОТНОШЕНИЯ СОБСТВЕННОСТИ И ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ КОРПОРАЦИЙ КАК ФАКТОРЫ ИХ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ

ГЛАВА 5. ОТНОШЕНИЯ СОБСТВЕННОСТИ КАК ЭЛЕМЕНТ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СРЕДЫ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

- 5.1. Институциональная среда инновационных процессов и продолжающиеся дискуссии относительно интеллектуальной собственности
- 5.2. Защита интеллектуальной собственности и доля расходов на НИОКР в ВВП
- 5.3. Влияние уровня развития страны на характер связи между защитой интеллектуальной собственности и экономическим ростом
- 5.4. Государственные и частные исследования и разработки
- 5.5. Производство инновационной продукции в России по формам собственности

ГЛАВА 6. ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ КОРПОРАЦИЙ И ИННОВАЦИИ

- 6.1. Основные формы существования корпоративного бизнеса
- 6.2. Правовая конфигурация дивизиональных структур
- 6.3. Структурная конфигурация
- 6.4. Управленческая конфигурация
- 6.5. Организационная конфигурация
- 6.6. Экономическая конфигурация дивизиональных структур
- 6.7. Экономические индикаторы эффективности бизнес-единиц
- 6.8. Инновационная деятельность корпораций

РАЗДЕЛ 4. ИННОВАЦИОННЫЕ ОРИЕНТИРЫ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БИЗНЕС-ГРУПП

ГЛАВА 7. СОЕДИНЕНИЕ НАУКИ И ПРОИЗВОДСТВА В РАМКАХ ИНТЕГРИРОВАННЫХ СТРУКТУР

- 7.1. Многообразие организационных форм и механизмов объединения звеньев инновационного цикла
- 7.2. Факторы выбора организационной формы интеграции
- 7.3. Организационные формы технологического развития в условиях инновационной конкуренции и глобализации мировой экономики
- 7.4. Особенности инновационной активности финансово-промышленных групп
- 7.5. Особенности инновационной активности сетевых структур

ГЛАВА 8. РОССИЙСКИЕ БИЗНЕС-ГРУППЫ: ОПЫТ ИНТЕГРАЦИИ СЕТЕВОГО ТИПА

- 8.1. Официальные российские ФПГ – полигон корпоративной интеграции сетевого типа
- 8.2. Общая динамика развития официальных ФПГ
- 8.3. Характеристики фиксированного перечня групп в период 1999-2002 годов
- 8.4. Особенности официальных ФПГ разных размеров
- 8.5. Особенности официальных ФПГ разных типов
- 8.6. Дихотомия бизнес-групп как приспособление компаний к характерной для российского бизнеса структуре собственности
- 8.7. Специфика инвестиционных и инновационных процессов в разных типах российских бизнес-групп
- 8.8. В повестке дня второе издание корпоративных планов, согласуемых с государством

РАЗДЕЛ 5. ГОСКОРПОРАЦИИ: ОПАСЕНИЯ И ВОЗМОЖНОСТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ

ГЛАВА 9. НОРМАТИВНАЯ БАЗА И ПРАКТИКА КОРПОРАТИВНОЙ ИНТЕГРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

- 9.1. Квазинационализация как направление развития российской экономики
- 9.2. Государственные корпорации
- 9.3. Построение цепочек владения
- 9.4. Отраслевые пирамидальные структуры
- 9.5. Конгломератные пирамидальные структуры
- 9.6. Конфликт интересов представителей государства в госкорпорациях

ГЛАВА 10. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ МЕРЫ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСКОРПОРАЦИЙ

- 10.1. Госкорпорации и ревизия взглядов на госсектор экономики
- 10.2. Совершенствование корпоративного управления в компаниях с государственным участием
- 10.3. Уставные документы и стратегические соглашения как инструменты отношений между государством и акционерными обществами
- 10.4. Ответственность государства как акционера, располагающего контрольным пакетом акций
- 10.5. Представители государства в органах управления акционерными обществами
- 10.6. Акционерные общества с государственным участием и управляющие организации

РАЗДЕЛ 6. ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ ДЛЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

ГЛАВА 11. ТРУДНОСТИ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНЦИИ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

- 11.1. Эффекты конкурентной политики
- 11.2. Объективные сложности развития конкуренции в российской переходной экономике
- 11.3. Субъективные препятствия на пути к эффективной конкуренции

ГЛАВА 12. КОМПОНЕНТЫ КОНКУРЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ: МЕСТО АНТИМОНОПОЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

- 12.1. Антимонопольное законодательство
- 12.2. Внедрение конкуренции на регулируемые рынки
- 12.3. Антикоррупционная политика и принципы конкуренции в государственной политике
- 12.4. Адвокатирование конкуренции

ГЛАВА 13. АНТИМОНОПОЛЬНОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО И ЕГО ПРИМЕНЕНИЕ В РОССИИ: ТЕНДЕНЦИИ ПОСЛЕДНИХ ПЯТНАДЦАТИ ЛЕТ

- 13.1. Санкции за нарушение законодательства
- 13.2. Предварительный контроль сделок слияний
- 13.3. Структура деятельности антимонопольного органа

ГЛАВА 14. СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ АНТИМОНОПОЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И КОНКУРЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ

- 14.1. Закон «О защите конкуренции» (2006), изменения КоАП и их влияние на эффективность антимонопольной политики
- 14.2. Рекомендации по совершенствованию конкурентной политики и антимонопольного законодательства

РАЗДЕЛ 7. АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННЫХ СДВИГОВ В ЭКОНОМИКЕ

ГЛАВА 15. ИНСТРУМЕНТАРИЙ И РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ДИНАМИКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА В РЕАЛЬНОМ СЕКТОРЕ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

15.1. Общие методические принципы применения аппарата производственных функций для исследования технологических изменений

15.2. Идентификация параметров макроэкономической ПФ и оценка динамики эффективности производства

15.3. Эффективность производства и масштабы инновационной деятельности

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ

Экономический кризис, охвативший в 2008 году многие страны, наглядно показал, насколько важен для нашей страны переход от экспортно-сырьевого к инновационному типу экономического роста. В качестве одного из принципиальных направлений такого перехода выступает создание высококонкурентной институциональной среды, стимулирующей предпринимательскую активность и привлечение капитала в экономику¹.

В сфере институциональных преобразований традиционно большое внимание уделяется либерализации экономической среды, снижению инвестиционных и предпринимательских рисков, поддержанию макроэкономического равновесия. Такого рода меры могут повысить привлекательность российской экономики для иностранных инвестиций, что активизирует диффузию в нашу страну зарубежных технологий.

Однако, иностранные инвестиции оказывают неоднозначное влияние на принимающую экономику, включая ее человеческий и научно-технологический потенциалы. В частности, расширение бюджетных и налоговых стимулов для увеличения спроса на инновации со стороны предприятий способны обернуться тиражированием таких новых для российского рынка продуктов и технологий, которые представляют вчерашний день для зарубежных рынков. Как следствие, останется ущемленным внутренний спрос на отечественные научно-технические разработки. При недостаточной востребованности этих разработок увеличение финансирования российской науки, ускоренное развитие ее материально-технической базы приведет к тому, что коммерциализация отечественных изобретений и открытий будет происходить в других странах, как это уже нередко бывало в прошлом.

Неоднозначные эффекты либерализации существенно усложняют проблему формирования такой институциональной среды инновационного процесса, которая смогла бы послужить одновременному решению задач и догоняющего, и опережающего развития российской экономики. Речь идет, с одной стороны, о реализации потенциала лидерства некоторыми отраслями отечественной промышленности, с другой стороны, об ускоренном преодолении отставания от лидеров другими отраслями, используя при этом доступные зарубежные технологии и внедряя собственные разработки.

К тому же роль науки, высоких технологий, информации, знаний определяется в настоящее время тем, что мировая экономика все более напоминает арену борьбы или театр военных действий, а жесткое конкурентное противодействие производителей – войну на

¹ Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации (<http://www.economy.gov.ru>).

истощение противника.² В этих условиях при разработке и реализации научно-технической и инновационной политики для России требуются нестандартные решения, отличающиеся от используемых в странах-лидерах. Для их выработки необходимо на основе анализа показателей инновационной активности в России и сопоставления с другими странами, в том числе с переходной экономикой, выделить важнейшие факторы, определяющие сложившиеся неблагоприятные тенденции развития, выбрать наиболее подходящие для нашей страны методы активизации инновационной деятельности и разработать соответствующие рекомендации.

Излагаемый в монографии подход к инновационной ориентации российских экономических институтов опирается на анализ как зарубежного опыта, так и специфики инновационных задач, решаемых отечественной экономикой. Представлены и концептуальные положения по модернизации российской экономики, и более детальные проработки по ряду конкретных вопросов, сопряженных с реализацией этих положений.

Прежде всего (раздел 1) рассматриваются общие тенденции изменения инновационной сферы в условиях глобализации. Цели и возможные направления развития этой сферы России определяются с учетом выявившейся недостаточности рыночных рычагов управления инновационным развитием и необходимости эффективного государственного регулирования экономики, основанной на знаниях.

Ограниченные возможности здесь рыночных институтов проявляются, в частности, в неоднозначном влиянии иностранных инвестиций на экономическое развитие принимающей страны. Характер этого влияния зависит от ее «абсорбционной способности», которая в свою очередь определяется обеспеченностью национальной экономики человеческим и финансовым капиталом. Лишь достаточно грамотные и опытные работники могут заимствовать и освоить приходящие с иностранными инвестициями технологии, а для приобретения зарубежных технологий национальными компаниями требуются соответствующие средства.

На институциональных обстоятельствах, определяющих состояние человеческого капитала, сфокусировано внимание в разделе 2 монографии. С использованием алгоритмов кластерного и регрессионного анализа проводится сравнительное исследование влияния качества человеческого капитала на инновационную активность в отраслях и подотраслях промышленности, в регионах страны, а также в развитых и в новых индустриальных странах. В связи с определяющим влиянием образования на человеческий капитал, на основе специально разработанных моделей рассматриваются перспективы изменения

² Baumol W. The Free-Market Innovation Machine: Analyzing the Growth Miracle of Capitalism. Princeton: Princeton University Press, 2002.

количественных показателей, характеризующих уровень образования населения, а также кадровый потенциал научно-технического сектора. Определяется воздействие социальных и демографических факторов на перспективные уровни численности специалистов высшей квалификации. Дается оценка спроса на выпускников вузов со стороны научно-технического сектора при разных вариантах развития научного потенциала. Рассматриваются проблемы развития человеческого капитала, стоящие в инновационной сфере и требующие безотлагательного решения.

Один из принципиальных индикаторов институционального характера экономики – степень дифференциации общества по величине доходов. В монографии приведены показатели, раскрывающие динамику роста неравенства доходов за рубежом и в России, и на целом ряде примеров показано негативное влияние этого процесса на инновационное развитие экономики, ведущее к усилению ее технологического отставания. Серьезными являются и политические последствия дифференциации доходов. Анализируются существующие подходы к оценке влияния неравенства доходов на экономический рост, а также гипотезы, объясняющие рост неравенства доходов как результат повышения инновационной активности. В отличие от преобладающих в настоящее время подходов предлагается учитывать эндогенные факторы роста неравенства доходов. С этой целью обсуждается ограниченность критерия оптимальности по Парето и предлагается использовать функцию общественной полезности, исходя из критерия минимизации влияния шоковых воздействий, учета интересов более бедных групп населения, уровня альтруизма и эгоизма более богатых слоев населения. Показывается, что при увеличении неравенства доходов происходит замедление экономического роста. Отмечается, однако, что при этом следует учитывать необходимость поддержания определенного уровня неравенства доходов, в связи с чем обсуждаются проблемы меритократии.

В разделе 3 в качестве факторов инновационной активности корпораций рассматриваются их организационные формы и отношения собственности. Особое внимание уделяется интеллектуальной собственности, защита которой способна оказывать неоднозначное влияние на темпы технологического развития. Имеются свидетельства об изменчивом характере связи между защитой этой собственности и экономическим ростом в зависимости от уровня экономического развития страны, от ее способности к инновации и имитации. Речь идет о том, что сильная защита значительно ускоряет рост стран с низким и высокими значениями подушевого дохода. Для стран со средними значениями подушевого дохода такая положительная связь не обнаруживается.

Важный аспект влияния прав собственности на инновационные процессы – интенсивность исследований и разработок в государственных и частных структурах. В этой

связи следует иметь в виду, что рыночная среда способна генерировать лишь часть спроса на научную продукцию, который необходим для нормального протекания инновационных процессов в экономике.

Как показано в монографии, существенное значение для этих процессов имеет внутренняя экономика корпораций, организационная структура бизнеса. Рассматривается соотношение принципов построения корпораций и типов их инновационного поведения.

В разделе 4 анализируется такая институциональная форма межфирменной координации экономической деятельности как бизнес-группы. В 1990-е годы такого рода структурам (финансово-промышленным группам) отводилась роль локомотивов развития российской экономики. Однако в дальнейшем возобладало отношение к ним как к искусственным образованиям. В монографии формирование бизнес-групп связывается с переходом от технологической специализации и обособления научно-технических организаций и предприятий по раздельно финансируемым и управляемым стадиям цикла «исследование — производство» к предметной специализации, основанной на комплексном решении научно-технических проблем в рамках динамической системы, реализующей на рынке нововведений конечный продукт. Обсуждаются особенности инновационной активности разных видов бизнес-групп.

В условиях экономического кризиса наблюдается своего рода возрождение финансово-промышленных групп по мере стремления промышленных компаний использовать свои акции в качестве залога по банковским кредитам и готовности банков менять проблемные долги на доли в промышленном капитале. В этой связи излагается новый анализ опыта, накопленного отечественными финансово-промышленными группами.

В разделе 5 речь идет о своеобразном ренессансе в российской экономике государственного сектора. Показано, что в сложившейся ситуации госкорпорации являются средством решения стратегической задачи вхождения страны в число лидеров мировой экономики. Однако фрагментарность сопровождающих этот процесс институциональных преобразований чревата новой дискредитацией этого сектора. На основе критического анализа правовой базы госкорпораций раскрыты ее слабые места, способные помешать раскрытию инновационного потенциала таких структур. Для предотвращения подобного развития событий необходимо совершенствование нормативных условий создания и деятельности госкорпораций.

Последствия их доминирования на целом ряде рынков во многом зависят от конкурентной политики, которой посвящен 6 раздел монографии. В нем показаны цели конкурентной политики и те препятствия, с которыми столкнулось развитие конкуренции в переходной экономике России. Обобщен опыт использования основных инструментов конкурентной политики – включая применение антимонопольного законодательства, дерегулирования в

отраслях естественных монополий и инструментов активной конкурентной политики. Особое внимание уделяется изменениям антимонопольного законодательства и проблемам, связанным с его применением в условиях перехода российской экономики на инновационный путь развития.

В последнем 7 разделе монографии рассмотрены методические и инструментальные вопросы построения обобщающего показателя эффективности использования производственных ресурсов. Обосновано использование для этой цели аппарата производственных функций. Представлены результаты идентификации макроэкономической производственной функции для реального сектора отечественной экономики. Проведен анализ динамики эффективности производства в период реформирования экономики. Исследована связь темпов изменения эффективности производства с масштабами инновационной деятельности.

Настоящая монография фактически завершает публикацию результатов исследований по проблемам стратегического управления социально-экономическим развитием России, проводившихся в Государственном университете управления под руководством академика Д.С. Львова и чл.-корр. А.Г. Поршнева и с привлечением специалистов как академических институтов РАН, так и других организаций. Материалы этих исследований были представлены в ряде монографий и учебных пособий.³

Авторский коллектив выражает глубокую благодарность д.э.н., зам. проректора по НИЧ Государственного университета управления Владимиру Владимировичу Балашову за разностороннюю помощь исследованиям по теме «Институциональная среда инновационного процесса в России: состояние и перспективы развития». Результаты НИР по этой теме с некоторыми дополнениями послужили основой настоящей монографии.

Ряд авторов монографии в составе коллектива научной школы Д.С. Львова - С.Ю. Глазьева стали победителями конкурса 2008 года на право получения средств для государственной поддержки научных исследований, проводимых ведущими научными школами Российской Федерации. Результаты исследований этой научной школы так же получили отражение в монографии.

³ Управление социально-экономическим развитием России: концепции, цели, механизмы / Рук. авт. кол.: Д.С. Львов, А.Г. Поршнев. М.: ЗАО «Изд-во «Экономика», 2002; Отношения собственности: теоретические основы и стратегия совершенствования. Учебное пособие / ГУУ. М., 2002; Модернизация российской экономики и государственное управление. М.: КомКнига, 2006.